

ACCOUNT MANAGER

(32/40 UUR)

BOOSTR Agency is een full-service reclame- en marketingbureau gespecialiseerd in retail marketing. Met een gedreven team werken wij vanuit Zwolle en Amsterdam aan de meest uiteenlopende marketingvraagstukken. We zijn naast Nederland ook actief in België en Duitsland.

BOOSTR GROEIT EN JIJ KUNT MEEGROEIEN, WANT WE ZIJN OP ZOEK NAAR EEN: ACCOUNTMANAGER (32/40 UUR)

Als accountmanager bij BOOSTR ben je samen met het gezellige Account-team de verbindende factor tussen klanten, leveranciers en je teammates. Je spreekt dagelijks met toffe franchises en collega's om ze te ondersteunen bij hun marketing en communicatie. Nog geen of weinig ervaring? Dat geeft niet! Wij zorgen dat je binnen BOOSTR alle kennis en ervaring opdoet die jij nodig hebt!

THIS IS HOW YOU SHOOT FOR THE MOON

- ▶ Bouwen en onderhouden van relaties met toffe franchises en franchisenemers
- ▶ Samenwerken met je teammates om franchises te ondersteunen bij hun lokale marketing
- ▶ Zelfstandig begeleiden van kleine projecten en toewerken naar het begeleiden van grotere projecten
- ▶ Zorgen dat marketingmateriaal goed en op tijd wordt geleverd
- ▶ Creatieve offertes opmaken
- ▶ Briefen van studio en teammates
- ▶ Continue kennis opdoen van jouw markt en local store marketing en dit inzetten bij onze klanten

THIS IS WHAT YOU'RE MADE OF

- ▶ Je bent eager om nieuwe dingen te leren en hebt een verborgen passie voor marketing en reclame.
- ▶ Vanuit jouw actie- en oplossingsgerichtheid krijg je alles voor elkaar, zelfs als je daar nog geen kennis van hebt.
- ▶ Je maakt makkelijk contact, luistert en ziet wat er in de omgeving gebeurt en bent in staat dit aan elkaar te knopen.
- ▶ HBO werk- en denkniveau.
- ▶ Uitstekende beheersing van de Engelse taal, bij voorkeur spreek en schrijf je ook Duits.
- ▶ Je bent gezellig en gaat graag samen voor een doel. Met jouw humor en hardwerkende instelling ben je dé aanvulling op ons leuke team.

THIS IS WHAT WE OFFER

Bij BOOSTR staat je een baan te wachten waarmee je jouw carrière een boost geeft! Wij zijn groeiende en dat betekent dat geen dag hetzelfde is. Ons team is energiek, ambitieus en onze werkomgeving inspirerend, motiverend en flexibel.

Werkgeluk vinden we belangrijk; we doen er alles aan het beste uit jezelf en uit het team te halen. We bieden je vrijheid, persoonlijke ontwikkeling en laten je weten dat we je waarderen. Als jij een stap wilt maken, dan zorgen wij dat je die kunt maken. Daartegenover staat verantwoordelijkheid, discipline en dat stapje extra. We helpen elkaar om hier een juiste balans in te vinden. Naast een uitdagende en afwisselende baan bieden we ook:

- ▶ Een door ons professioneel begeleid ontwikkelplan.
- ▶ Een uitstekend salaris, passend bij de functie.
- ▶ Prima secundaire arbeidsvoorwaarden zoals studiemogelijkheden, flexibele werktijden en 40 vakantiedagen (inclusief wettelijke dagen).
- ▶ Gezellige lunches, teamuitjes en een sportabonnement.
- ▶ Tijd voor een potje flipperkast, een kop koffie, borrel of een leuk gesprek!

'HEY, SOUNDS LIKE MY JOB!'

Stuur een overtuigende motivatiebrief en/of videopresentatie met CV naar bruins@boostr.agency en we nemen contact met je op.

